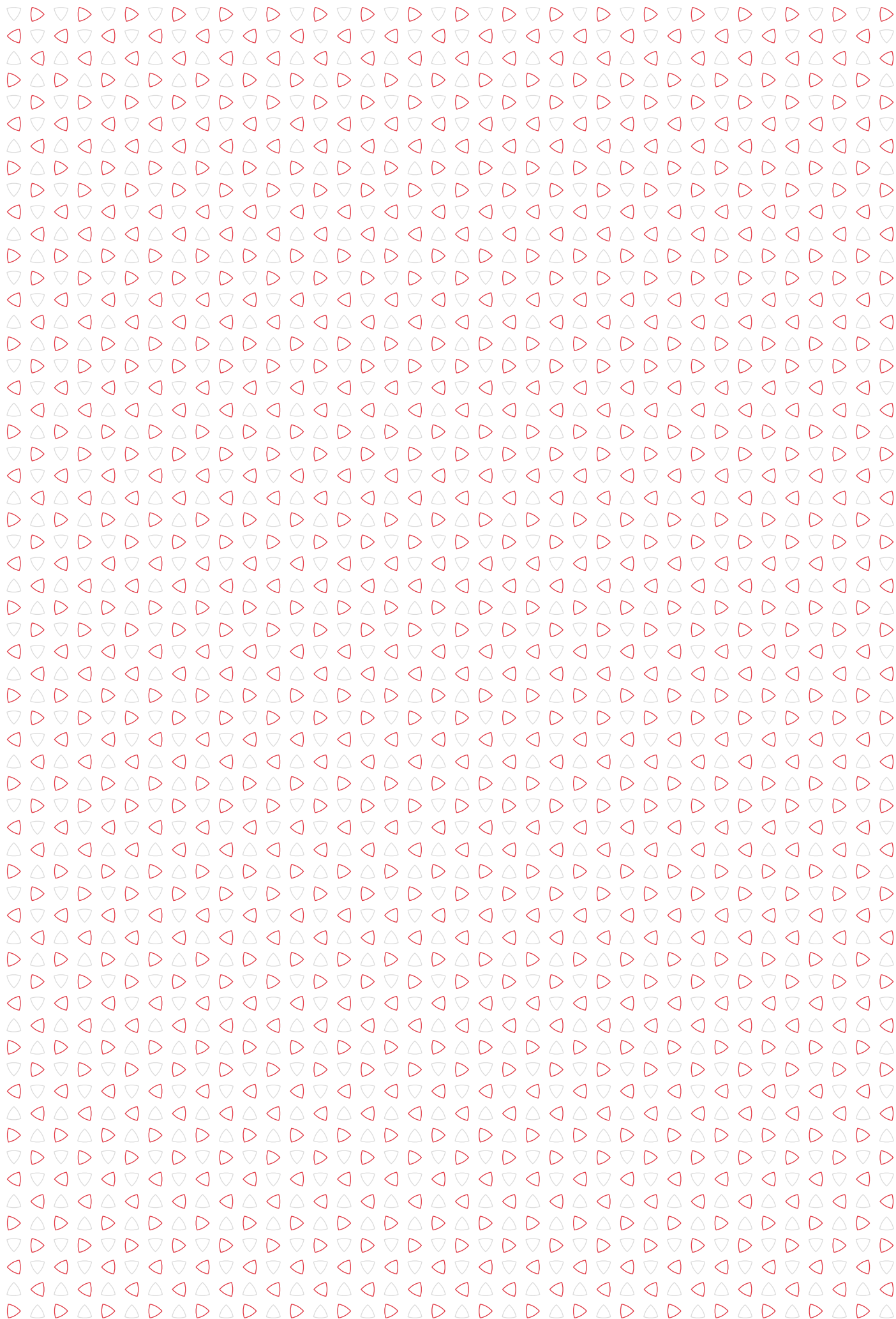


B A S K E T



▷ SPORT TO BUSINESS ◁





1 LE CONCEPT

**ECHANGE
RESPECT
PARTAGE
CRÉATION DE LIEN
CONVIVIALITÉ
JOIE
DÉPASSEMENT DE SOI**

Play In Club est un réseau d'entreprises fondé sur la pratique du Basket.

Construisez votre réseau en affrontant régulièrement vos prospects, partenaires ou futurs clients lors d'une business cup.

Les rencontres se dérouleront à la Hoops Factory Toulouse à des horaires adaptés aux entreprises.

Pas besoin d'échanger vos cartes de visite, elles seront en ligne sur le site du club si vous souhaitez contacter votre adversaire d'un soir.

**« LE BASKET
EST UN MOYEN
D'ÉCHANGER, DE
COMMUNIQUER ET
DE SOUDER VOS
ÉQUIPES »**

Tout au long de l'année des soirées seront organisées sur la thématique du Sportbusiness alliant plaisir et rencontre.

2 LA BUSINESS CUP

EN ADHÉRANT À PLAY IN CLUB, VOUS ÊTES AUTOMATIQUEMENT ENGAGÉS DANS SA BUSINESS CUP.

FORMAT

- ▶ Championnat inter-entreprises comprenant 15 matchs répartis sur l'année avec des phases finales en fin de saison.
- ▶ Vous devrez sélectionner entre 3 et 8 personnes afin de constituer votre équipe et pallier aux absences le jour des matchs.
- ▶ Les rencontres se disputeront à la Hoops Factory Toulouse en 3x3. Il vous faudra être 3 au minimum le jour des matchs.
- ▶ Aucune limite concernant le nombre de remplaçants.
- ▶ Les rencontres se dérouleront sous le format quatre fois dix minutes.
- ▶ Un arbitre désigné par Play In Club sera présent à chaque rencontre.
- ▶ Les meilleurs moments des rencontres seront disponibles sur le site internet et les réseaux de Play In Club.

LES RENCONTRES ENTREPRISES

**TROIS TEMPS FORTS SONT PRÉVUS
PENDANT LA SAISON**

► L'AVANT MATCH

Soirée de début de saison organisée en Janvier au Stadium de Toulouse avec tirage au sort des poules.

1

► LA MI- TEMPS

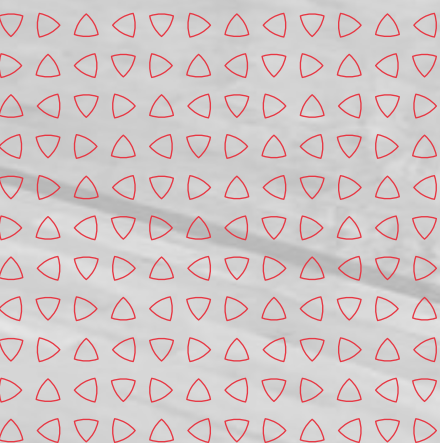
Soirée Playoffs NBA au mois de mai pour clôturer la première partie de saison.

2

► LA TROISIÈME MI-TEMPS

Organisée en fin d'année, cette soirée permettra d'échanger sur la saison écoulée, mais surtout de remettre les trophées.

3



POURQUOI PLAY IN CLUB ?

VOS PRESTATIONS

SPORTIVES

- ▶ Organisation d'un championnat clés en main
- ▶ Jeu de maillots personnalisés aux couleurs de votre société (jusqu'à 8)
(Autre possibilité en option : sac de sport, veste ...)
- ▶ Mise à disposition d'un arbitre à chaque match
- ▶ Calendriers et résultats disponibles sur le site internet
- ▶ Boissons Gatorade offertes à toutes les rencontres

BUSINESS

- ▶ Adhésion au Play In Club
- ▶ Votre logo sur le site internet
- ▶ Présence dans l'annuaire en ligne
- ▶ Relais de vos réseaux sociaux sur le social wall du Club
- ▶ Invitations pour 8 personnes aux soirées du Club (Repas et boissons inclus)
- ▶ Un article afin de présenter votre société ou une offre dans la newsletter et sur le site
- ▶ Mise en relation avec les entreprises adhérentes





POURQUOI ADHERER ?

Créer ou augmenter votre réseau professionnel d'une manière ludique

Pratiquer du sport de façon régulière

Représenter votre société sur les terrains

Augmenter la cohésion de vos équipes

TARIFS

ADHÉSION POUR
LA SAISON
COMPRENANT
TOUTES LES
PRESTATIONS

6



ENTREPRISE DE 1 À 10 SALARIÉS

1500€ HT SOIT 187€/PERSONNE

ENTREPRISE DE 10 À 20 SALARIÉS

1600€ HT SOIT 200€/PERSONNE

ENTREPRISE DE 20 À 50 SALARIÉS

1700€ HT SOIT 212€/PERSONNE

ENTREPRISE DE 50 À 100 SALARIÉS

1800€ HT SOIT 225€/PERSONNE

ENTREPRISE DE PLUS DE 100 SALARIÉS

1900€ HT SOIT 250€/PERSONNE



**PLAY IN CLUB EST AUSSI UNE
SOLUTION DE COMMUNICATION
B2B.**

**NOUS METTONS À VOTRE
DISPOSITION DIFFÉRENTS MOYENS
DE COMMUNICATION.**

DEVENIR PARTENAIRE ?

- ▶ COVERING DU SITE INTERNET
- ▶ PUBLICITÉ SUR LE SITE INTERNET
- ▶ PUBLICITÉ SUR NOS RÉSEAUX SOCIAUX FACEBOOK ET TWITTER
- ▶ PRÉSENCE DE VOTRE LOGO SUR LES MAILLOTS DES ÉQUIPES
- ▶ NAMING DE LA BUSINESS CUP
- ▶ NAMING DES TROPHÉES DE FIN DE SAISON
- ▶ E-MAILING AUPRÈS DE NOTRE COMMUNAUTÉ D'ADHÉRENTS
- ▶ ORGANISATION D'UNE MANIFESTATION DANS VOS LOCAUX
- ▶ PARRAINAGE D'UNE DE NOS SOIRÉES

Toutes autres demandes peuvent
être traitées au cas par cas en
fonction des besoins du partenaire.

ET VOUS ? IL Y A QUI DANS VOTRE TEAM ?



MICHEL

CHEF DES OPÉRATIONS
Pivot



SOPHIE

CONSULTANTE
Ailière



YOANN

COMMERCIAL
Meneur

CONTACT

CONTACT@PLAYINCLUB.COM
WWW.PLAYINCLUB.COM
+33 (0)5 61 38 75 19

SUIVEZ-NOUS



ORGANISATION

AGENCE YE SPORT
19 PLACE DE LA BOURSE
31 000 TOULOUSE
+33 (0)5 61 38 75 19
WWW.YE-SPORT.COM



EN PARTENARIAT AVEC LA

