



Guillaume Favey

in @guillaumefavey

BUSINESS DEVELOPMENT - DIRECTION DE PROJET - MANAGEMENT D'ÉQUIPE - GESTION DE PARTENARIATS.

Déterminé, volontaire, proactif, toujours en recherche de propositions et d'actions. Souple et agile face aux changements et aux imprévus. Je suis engageant dans mes propositions d'idées, on veut me suivre. Leader avec une volonté de progrès continu.

- ✉ guillaumefavey@gmail.com
- 📍 201 rue Lecourbe 75015 Paris
- 📅 42 ans
- 📄 Permis B
- 📞 0623160842

Compétences

Management d'équipe - Développement et Relations commerciales - Négociation

Direction de projets - Optimisation des achats

Partenariats et sponsoring - Relations Publiques - Communication événementielle

Langues

Français

Anglais

Atouts

Esprit d'équipe

Leader et médiateur

Sens de l'éthique et du relationnel

Pluridisciplinaire

Grande capacité d'adaptation

Voyages

72 pays visités et travaillés

Centres d'intérêt

Association

- Création ERC-Epicurean Rugby Club : organisation de rencontres sportives (golf, rugby, etc.).
- Co-crédation The Good Vibes Factory : lancement du mouvement Daybreaker en France.

Sport

- Sports de glisse,
- Rugby (Pro D2, Fédérale 2, Fédérale 3, Vice-champion de France U),
- Golf.

Photo et nouvelles technologies

Expériences professionnelles

Depuis février 2014

Directeur du développement

Premières Lignes conseil Neuilly-sur-Seine, France

- Création de l'agence Premières Lignes conseil (Event-Sport-Travel).
- Développement de partenariats et relations commerciales .
- Direction et suivi des projets (ex: Euro 2016 pour le compte de CocaCola).
- Gestion des contrats (de 30 à 500 K€), administrative et financière.

De 2011 à 2013

Directeur de Business Unit / Manager

Phileog Issy-les-Moulineaux, France

- Gestion de comptes clients (80% du CA de l'agence généré).
- Direction de la BU et Management des équipes (10 personnes).
- En charge de la FFR, des équipes de France et des partenaires.
- Réalisation d'activation et de partenariat autour des événements sportifs.
- Supervision de la commercialisation et de l'organisation des hospitalités et voyages de presse.

De 2007 à 2011

Directeur de Projet événementiel

Ormès Paris, France

- Développement commercial et suivi de portefeuilles clients (top 10).
- Recommandations stratégiques et mise en place d'événements.
- Définition de plans marketing et gestion de budgets.
- Management des équipes opérationnelles et des prestataires / Organisation logistique.

De 2005 à 2007

Responsable de projet événementiel

Swahili Paris, France

- Développement et relations commerciales.
- Conception de voyages incentive.
- RP et événementiel.

Depuis 2002

Chef de projet / Tour Leader

Freelance Monde

- Encadrement d'hommes politiques et d'Institutionnels / Mission économique et politique.
- Coordination logistique, suivi d'épreuves sportives.
- Gestion d'événements corporate et voyages incentives (MICE).
- Repérage et prise en charge des groupes en France et à l'étranger.

Diplômes et Formations

De 2020 à 2021

DU de Médiateur

Institut de Formation à la Médiation et à la Négociation (ICP) Paris

Conduite de médiation, de négociation et management de crise

De 2004 à 2005

INFA SUP Responsable de projet en tourisme d'affaires

Université Paris XII Nogent-sur-Marne, France

De 2000 à 2002

DEUG de STAPS

Université Paris XI Orsay, France

1999

BPJEPS