



## Guillaume Favey

BUSINESS DEVELOPMENT - DIRECTION DE PROJET - MANAGEMENT D'ÉQUIPE - GESTION DE PARTENARIATS.

Déterminé, volontaire, proactif, toujours en recherche de propositions et d'actions. Souple et agile face aux changements et aux imprévus. Je suis engageant dans mes propositions d'idées, on veut me suivre. Leader avec une volonté de progrès continu.

in @guillaumefavey

guillaumefavey@gmail.com  
 201 rue Lecourbe 75015 Paris  
 42 ans  
 Permis B  
 0623160842

### Compétences

**Management d'équipe - Développement et Relations commerciales - Négociation**

**Direction de projets - Optimisation des achats**

**Partenariats et sponsoring - Relations Publiques - Communication événementielle**

### Langues

**Français**

**Anglais**

### Atouts

**Esprit d'équipe**

**Leader et médiateur**

**Sens de l'éthique et du relationnel**

**Pluridisciplinaire**

**Grande capacité d'adaptation**

### Voyages

**72 pays visités et travaillés**

### Centres d'intérêt

**Association**

- Création ERC-Epicurean Rugby Club : organisation de rencontres sportives (golf, rugby, etc.).
- Co-création The Good Vibes Factory : lancement du mouvement Daybreaker en France.

**Sport**

- Sports de glisse,
- Rugby (Pro D2, Fédérale 2, Fédérale 3, Vice-champion de France U),
- Golf.

**Photo et nouvelles technologies**

### Expériences professionnelles

Depuis février 2014

**Directeur du développement**

**Premières Lignes conseil** Neuilly-sur-Seine, France

- Création de l'agence Premières Lignes conseil (Event-Sport-Travel).
- Développement de partenariats et relations commerciales .
- Direction et suivi des projets (ex: Euro 2016 pour le compte de CocaCola).
- Gestion des contrats (de 30 à 500 K€), administrative et financière.

De 2011 à 2013

**Directeur de Business Unit / Manager**

**Phileog** Issy-les-Moulineaux, France

- Gestion de comptes clients (80% du CA de l'agence générée).
- Direction de la BU et Management des équipes (10 personnes).
- En charge de la FFR, des équipes de France et des partenaires.
- Réalisation d'activation et de partenariat autour des événements sportifs.
- Supervision de la commercialisation et de l'organisation des hospitalités et voyages de presse.

De 2007 à 2011

**Directeur de Projet événementiel**

**Ormès** Paris, France

- Développement commercial et suivi de portefeuilles clients (top 10).
- Recommandations stratégiques et mise en place d'événements.
- Définition de plans marketing et gestion de budgets.
- Management des équipes opérationnelles et des prestataires / Organisation logistique.

De 2005 à 2007

**Responsable de projet événementiel**

**Swahili** Paris, France

- Développement et relations commerciales.
- Conception de voyages incentive.
- RP et événementiel.

Depuis 2002

**Chef de projet / Tour Leader**

**Freelance** Monde

- Encadrement d'hommes politiques et d'Institutionnels / Mission économique et politique.
- Coordination logistique, suivi d'épreuves sportives.
- Gestion d'événements corporate et voyages incentives (MICE).
- Repérage et prise en charge des groupes en France et à l'étranger.

### Diplômes et Formations

De 2020 à 2021

**DU de Médiateur**

**Institut de Formation à la Médiation et à la Négociation (ICP)** Paris

Conduite de médiation, de négociation et management de crise

De 2004 à 2005

**INFA SUP Responsable de projet en tourisme d'affaires**

**Université Paris XII** Nogent-sur-Marne, France

De 2000 à 2002

**DEUG de STAPS**

**Université Paris XI** Orsay, France

1999

**BPJEPS**